

Die Glasfaser Direkt GmbH baut in den nächsten Jahren flächendeckend ein hoch performantes, 100%iges Glasfasernetz im ländlichen Raum aus. Unser ambitioniertes Ziel ist es, jeden Haushalt, jedes Unternehmen und jede öffentliche Institution (Schulen, Kindergärten und Behörden) in unserem Versorgungsgebiet an unser superschnelles Glasfasernetz anzubinden, um eine zukunftsfähige Infrastruktur langfristig zu sichern. Wir versorgen bereits 25.000 Haushalte und täglich werden es mehr!

Für unser Headquarter in **Köln** suchen wir zur Verstärkung unseres Teams in Vollzeit schnellstmöglich eine/n

Sales Control Manager (m/w/d)

Das wird Dein neues Aufgabenfeld ...

- Du konzipierst, steuerst und verantwortest die Umsetzung deutschlandweiter Vertriebsprojekte und Vertriebsaktivitäten sowie das Monitoring und Nachsteuern zur Erreichung der Vertriebsziele in den Regionen
- Du erstellst wöchentliche Vertriebsreportings/Dashboards für den Head of Sales
- Du verantwortest den Aufbau und die Pflege wöchentlicher CRM-Reportings sowie die Kennzahlenkonzeption und Interpretation mit Fokus auf Vertriebssteuerung – hierbei erkennst Du Auffälligkeiten und leitest proaktiv Steuerungsimpulse und Handlungsempfehlungen für den Vertrieb ab
- Du bist rund um die Vertriebssteuerungsthemen Ansprechpartner auf Augenhöhe und arbeitest direkt mit dem Head of Sales und anderen regionalen Sales Managern zusammen
- Du verknüpfst interne und externe Daten zur Identifikation neuer Vertriebspotenziale und stellst diese dem Vertrieb zur Verfügung

Das bringst Du mit ...

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Management, Business Administration oder ähnlichem Schwerpunkt
- Kenntnisse des Telekommunikationsmarktes und technisches Verständnis im Glasfaserausbau sind wünschenswert, aber kein Muss
- Mehrjährige Erfahrung in einer Unternehmensberatung sind von Vorteil oder mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertriebssteuerung oder Controlling
- Du verfügst über eine unternehmerische Denkweise, ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten und hast Spaß an komplexen Sachverhalten
- Du besitzt ein hohes Maß an Selbstorganisation, eine strukturierte Arbeitsweise gepaart mit einer Hands-on-Mentalität und Flexibilität
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamkompetenz verbunden mit Empathie und Überzeugungskraft charakterisieren Dich



Das bieten wir Dir ...

- Flexible Arbeitszeiten, Home-Office und flache Hierarchien
- Einen modernen Arbeitsplatz im Kölner Mediapark mit Blick auf den Dom inkl. sehr guter Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr und Parkmöglichkeiten
- Wir halten Dich mobil mit unseren E-Poolfahrzeugen oder E-Scootern
- Freie Getränke und Obst, Zuschuss für ÖPNV, Handy und Sport
- Wir leben einen klaren Wertekompass: Offenheit, Vertrauen, Ownership, Enabling für neue Herausforderungen und ein starkes ökologisches Bewusstsein
- Ein kollegiales, branchenerfahrenes und ambitioniertes Team mit Spaß an der Arbeit und Offenheit für neue Ideen steht Dir mit Rat und Tat zur Seite

Kontakt ...

Schicke Deine Bewerbung bitte per Mail mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und dem möglichen Starttermin an bewerbung@glasfaser-direkt.de

Bei Fragen erreichst Du Heike Hoffmann unter 0152 / 28 94 78 77

